

Александр Ястриб:

«Основная задача нашего совета – увеличение торгового оборота в реальном секторе между Россией и Беларуссией»

Совместный Белорусско-Российский деловой совет создан для расширения и развития деловых контактов и взаимовыгодного сотрудничества между российскими и белорусскими предпринимателями, продвижения российского бизнеса на рынок Республики Беларусь и привлечения белорусских инвестиций в Россию. Его важными задачами являются также защита прав и законных интересов российских предпринимателей в их взаимоотношениях с российскими и белорусскими официальными и коммерческими структурами, повышение роли заинтересованных представителей бизнес-сообщества России при формировании и реализации государственной политики в области российско-белорусских экономических связей. Одна из целей работы совета – объединение усилий и организация конструктивного диалога предпринимательских кругов России и Беларуси, заинтересованных в поступательном развитии и повышении эффективности российско-белорусского делового сотрудничества. Подробнее о задачах и перспективах развития этого органа мы спросили председателя Российской части Совместного Белорусско-Российского делового совета Александра Григорьевича Ястриба.



– Александр Григорьевич, почему совет с российской стороны возглавили именно вы? Что значит для вас этот пост, какую ответственность он налагает? Что планируете предпринять в первую очередь как его председатель?

– Я принимал участие в работе Российско-Белорусского делового совета, действующего под эгидой ТПП РФ, и уже в то время было понятно, что, несмотря на постоянную многостороннюю совместную работу торгово-промышленных палат двух стран, обсуждение проблем и формирование позиции по актуальным направлениям, развитие делового сотрудничества невозможно без постоянного общения с представителями бизнеса и нашими коллегами с белорусской стороны.

Поэтому реформирование совета в совместный общественный орган является поступательным и обдуманым решением торгово-промышленных палат России и Беларуси.

– Каковы задачи нового органа? По каким принципам и в каком составе он формируется? Какие у него полномочия?

– На верхнем уровне, если так можно выразиться, основными задачами совета являются увеличение торгового оборота в реальном

секторе между Россией и Беларуссией за счёт создания условий для взаимовыгодного сотрудничества и обмена информацией между предпринимателями, формирование среды для продвижения совместных проектов и привлечения инвестиций. Конечно, для реализации этих задач требуется вовлечение в работу совета и профильных экспертов, и консультантов, и представителей деловых кругов. В первой половине сентября мы планируем провести первое совместное заседание, на котором утвердим новое положение, состав и порядок работы.

С учётом того, что совет создан совместным решением торгово-промышленных палат России и Беларуси, на него будут возложены полномочия экспертного общественного органа для реализации ключевых задач в части развития межгосударственных торговых отношений и привлечения инвестиций.

Имея опыт работы с белорусскими коллегами в сфере финансов, производства и поставок, а также в реализации совместных проектов, я отчётливо представляю, с какими сложностями в навигации по нормативным актам, таможенному и налоговому регулированию сталкиваются предприниматели.

Конечно, любые проблемы можно преодолеть, но на это необходимо потратить много времени и ресурсов, и зачастую предприниматели теряют интерес, не добившись результата. Торгово-промышленная палата РФ с её региональными подразделениями и партнёрскими отношениями не только со странами-участниками ЕАЭС, но и с торговыми палатами других стран на сегодняшний день аккумулирует и опыт, и лучшие практики по многим аспектам развития международного предпринимательства и сотрудничества.

По результатам работы делового совета, предшествующего Совместному Белорусско-Российскому деловому совету, были определены ключевые направления для развития и взаимодействия. Это и задачи, связанные с равными возможностями доступа на рынки обеих стран, и вопросы финансовой поддержки, логистики, цифровизации, и другое.

– Среди функций совета – преодоление барьеров на пути расширения двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Что, на ваш взгляд, предстоит преодолеть в первую очередь?

– Совет вряд ли может преодолеть барьеры, поскольку не является субъектом торгово-экономических отношений, но он точно сформирует на основе экспертного и открытого обсуждения с деловыми кругами рекомендации и предложения по совершенствованию нормативно-правовой базы, направленные на расширение сотрудничества и увеличение торгового оборота.

К традиционным вопросам сертификации, тарифов, применения технического регламента сегодня добавились, к сожалению, вопросы секторальных санкций, введённых США, Евросоюзом и другими странами. Конечно, представители различных деловых кругов, не только в России и Беларуси, но и в других странах, сейчас находятся в недоумении, поскольку бизнес, как и спорт, и культура, и другие институты развития демократического общества, не должен быть заложником чьих-то политических амбиций, ведь в конечном счёте негативные последствия этих мер коснутся и обычных граждан.

– Как российский и белорусский бизнес отреагировал на создание совета? Где больше заинтересованности: в России или Беларуси?

– Развитие российско-белорусского экономического сотрудничества всегда стояло в повестке государственных, общественных институтов развития и деловых кругов на первых строчках. У нас много общего: относительно равный уровень производственной базы, образования, научно-технического потенциала, да и язык делового и дружеского общения единый.

И здесь скорее вопрос не в выражении заинтересованности, а в понимании перспектив и возможностей реализации взаимных интересов в рамках Совместного Белорусско-Российского делового совета. И такое понимание есть: и российские, и белорусские производители заинтересованы в партнёрстве для увеличения объёма поставок производимых ими товаров.

– Будет ли совет участвовать в разработке новых инициатив делового сотрудничества в рамках Союзного государства? Что сейчас обсуждается в этой сфере, что предлагает бизнес и какие предложения поддерживает совет?

– Одним из основных вопросов является приведение отдельных нормативных актов в соответствие с Постановлением Правительства РФ № 616, в котором определяется допуск промышленных товаров, происходящих из иностранных государств, в рамках № 44-ФЗ РФ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

В частности, по итогам заседания Совета делового сотрудничества России и Беларуси, проходившего в рамках восьмого Форума регионов Беларуси и России в этом году, было инициировано рассмотрение внесения изменений в Постановление Правительства РФ № 615 в целях предоставления белорусским предприятиям возможности включения в реестр квалифицированных подрядных организаций, с которыми заказчики могут заключать контракты на проведение капитального ремонта многоквартирных домов.



– Волны пандемии, похоже, не стихают, и предприниматели продолжают просить о мерах господдержки пострадавших отраслей. В какой степени белорусский бизнес может рассчитывать на преференции при осуществлении совместных с Россией проектов, и наоборот?

– Пандемия оказала существенное влияние на ограничение делового сотрудничества, особенно в приграничных районах, где уровень торговой активности был исторически высоким. Безусловно, предприниматели перестраиваются, ищут новые пути,

переходят на переговоры и заключение контрактов в онлайн-формате. И если речь идёт о больших проектах под контролем государства, их развитие не вызывает каких-либо вопросов. А вот торговое финансирование, гарантийное сопровождение, финансирование небольших совместных проектов требуют комплексного подхода, реализованного через принцип одного окна, и преференции необходимо вырабатывать совместно не только с бизнесом, но и с банками, инвесторами, экспортными агентствами.

– Ожидать ли в скором будущем предпринимателям России и Беларуси каких-то нормативно-правовых новаций, влияющих на ведение бизнеса в Союзном государстве и на осуществление совместных проектов в третьих странах?

– На мой взгляд, нормативно-правовая база не требует каких-либо новаций. Необходимо дорабатывать механизмы практического применения. И здесь Совместный Белорусско-Российский деловой совет будет координировать свою работу с советом Евразийской экономической комиссии.

– В своём выступлении на заседании Российско-Белорусского совета делового сотрудничества 30 июня вы особо подчеркнули необходимость соответствия мировым трендам цифровизации экономики. Как будет создаваться на платформе совета цифровая инфраструктура для продвижения совместных инновационных и инвестиционных проектов?

– Безусловно, на сегодняшний день цифровизация является неотъемлемой частью не только деловых отношений, но и развития общества в целом. Одним из ключевых направлений работы совместного делового совета будет создание с помощью партнёров маркетинговых инструментов для продвижения товаров и услуг с постепенным увеличением функциональности в области электронного документооборота, заключения контрактов, услуг по финансированию поставок и совместных проектов.

– По итогам заседания Российско-Белорусского совета делового сотрудничества подписаны контракты на сумму более пяти миллиардов российских рублей. Какие из соглашений самые значимые?

– Торговый оборот в 2020 году составил около 30 млрд долларов, и сумма в 5 млрд рублей подписанных контрактов в рамках заседания совета фиксирует, по сути, событие одного дня. Каждый контракт является важным, как ступень на пути развития делового сотрудничества и увеличения торгового оборота. Наша задача – помочь деловому сообществу расширить сотрудничество и выйти на новые показатели как по торговому обороту, так и по количеству контрактов и участников.



Alexander Yastrib:

“The main task of our Council is to increase the trade turnover in the real sector between Russia and Belarus”

The Joint Belarusian-Russian Business Council is set up for expansion and development of business contacts and mutually beneficial cooperation between Russian and Belarusian businessmen, promotion of Russian business to the markets of the Republic of Belarus and attraction of Belarusian investments to Russia. Its important goals are also protection of rights and lawful interests of Russian entrepreneurs in their relations with Russian and Belarusian official and commercial structures as well as enhancement of the role of the interested representatives of the Russian business community in the development and realization of the state policy in the sphere of Russian-Belarusian economic relations. One of the most important objectives of the Council is to join efforts and organize a constructive dialogue between the business communities of Russia and Belarus interested in progressive development and improvement of efficiency of Belarusian-Russian business cooperation. We asked Alexander Yastrib, Chairman of the Russian part of the Joint Belarusian-Russian Business Council, for more details about the tasks and prospects of development of this body.

– *Mr. Yastrib, why did you become the head of the Council from the Russian party? What does this position mean to you, what responsibilities do you bear, and what do you plan to do first of all as its chairman?*

– I took part in the work of the Joint Russian-Belarusian Business Council working under the auspices of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation, and at that time it was already clear that despite continuous multilateral cooperation of the Chambers of Commerce and Industry of the two countries, discussion of problems and shaping of opinions on

topical issues, it is impossible to develop business cooperation without constant communication with business representatives and our colleagues from the Belarusian side. That is why the reforming of the Council into the Joint Public Body is a progressive and well-thought-out decision of the Chambers of Commerce and Industry of Russia and Belarus.

– *What are the objectives of the new body, on what principles and in what composition is it formed, and what are its powers?*

– On the top level, if I may say so, the main objective of the Council is to increase the trade

turnover in the real sector between Russia and Belorussia by means of creating conditions for mutually advantageous cooperation and information exchange between entrepreneurs, creating environment for the promotion of joint projects and attraction of investments. Of course, in order to realize this task, it is necessary to involve profile experts, consultants and representatives of business circles into the work of the Council. In the first half of September we plan to hold the first joint meeting, at which we will approve the new statute, structure and order of work. As the Council is established by the joint

decision of the Russian and Belarusian Chambers of Commerce and Industry, it will be authorized as an expert public body to implement the key tasks in development of the interstate trade relations and attraction of investments.

As I have experience of working with my Belarusian colleagues in the sphere of finance, production, supplies and implementation of joint projects I can well imagine what kind of difficulties entrepreneurs encounter in navigation through regulatory acts, customs and tax regulations.

Of course, any problems can be solved, but it takes a lot of time and resources, and often entrepreneurs lose interest before they achieve any results.

The Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation with its regional divisions and partnerships not only with the EAEU member states, but also with the Chambers of Commerce of other countries, today accumulates both experience and best practices in many aspects of development of international entrepreneurship and cooperation.

Based on the results of the work of the Business Council, which preceded the Belarusian-Russian Joint Business Council, the key areas for development and interaction have been defined. These are the tasks associated with the equal access to the markets of both countries, and the issues of financial support, logistics, digitalization, and others.

– *Among the functions of the Council is to overcome barriers to the expansion of bilateral trade and economic cooperation. What, in your opinion, should be overcome first?*

– The Council can hardly overcome barriers as it is not a subject of trade and economic relations, but on the basis of expert and open discussion with business circles it will definitely work out recommendations and proposals on improvement of normative-legal base, aimed at widening of cooperation and trade turnover.

Issues of sectoral sanctions imposed by the United States, the European Union and other countries have unfortunately added to traditional issues of certification, tariffs, and the application of technical regulations. Of course, representatives of various business circles, not only in Russia and Belarus, but also in other countries, are now at a loss, because business, like sports, culture and other institutions of democratic society, should not be hostages to someone's political ambitions, because, ultimately, the negative effects of these measures will affect ordinary citizens.

– *How did Russian and Belarusian business react to the creation of the Council? Where is more interest – in Russia or in Belarus?*

– The development of Russian-Belarusian economic cooperation has always been on the agenda of state and public development institutions and business circles in the first

lines. We have a lot in common: a relatively equal level of production base, education, scientific and technical potential; the language of business and friendly communication is the same.

And here, the issue is not in expressing interest, but in understanding the prospects and opportunities for realizing mutual interests within the framework of the Joint Belarusian-Russian Business Council. And there is such an understanding: both Russian and Belarusian manufacturers are interested in a partnership to increase the volume of supplies of the goods they produce.

– *Will the Council participate in the development of new initiatives of business cooperation within the framework of the Union State? What is now being discussed in this sphere, what business proposes and what proposals does the Council support?*

– One of the main issues is to bring certain regulations in line with the Russian Government's Decree No. 616, which defines the admission of industrial goods coming from foreign countries under the No. 44-FZ “On the contract system for the procurement of goods, work and services to meet state and municipal needs.” In particular, following the results of the meeting of the Business Cooperation Councils of Russia and Belarus, held within the framework of the Eighth Forum of Regions of Belarus and Russia this year, the consideration of amendments to Decree No. 615 of the RF Government was initiated in order to enable Belarusian enterprises to be included in the register of qualified contractors, with whom customers can conclude contracts for major repairs of apartment buildings.

– *The pandemic seems unstoppable, and entrepreneurs keep asking for measures of state support for the affected industries. To what extent can Belarusian business count on preferences when implementing joint projects with Russia and vice versa?*

– The pandemic has had a significant impact on limiting business cooperation, especially in the border areas where the level of trade activity has been historically high. Of course, businessmen reorganize, look for new ways, move to negotiations and concluding contracts in an online format. And if we speak about large projects under the state control, their development does not cause any issues. But trade financing, guarantee support, financing of small joint projects requires a comprehensive approach, implemented through the “one-stop-shop” principle, and preferences should be worked out together not only with business, but also with banks, investors, export agencies.

– *Do Russian and Belarusian entrepreneurs expect any regulatory and legal innovations in the near future influencing doing business*



in the Union State and the implementation of joint projects in third countries?

– In my opinion, the regulatory framework does not require any innovations. It is necessary to work out mechanisms of practical application. And here the Joint Belarusian-Russian Business Council will coordinate its work with the Council of the Eurasian Economic Commission.

– *In your speech at the meeting of the Joint Belarusian-Russian Business Council on June 30, you emphasized the need to comply with global trends in the digitalization of the economy. How will the digital infrastructure be created on the Council's platform to promote joint innovation and investment projects?*

– There is no doubt that today digitalization is an integral part not only of business relations, but also of the development of society as a whole.

One of the key activities of the Joint Business Council will be the creation, with the help of partners, of a marketplace for the promotion of goods and services with a step-by-step increase of functionality in the field of electronic document management, contracting, supply finance services, and joint projects.

– *Contracts worth over 5 billion Russian rubles were signed following the results of the meeting of the Joint Belarusian-Russian Business Council. Which agreements were the most important?*

– Trade turnover in 2020 was about 30 billion dollars, and the amount of 5 billion rubles of signed contracts in the framework of the council meeting recorded, in fact, the event of the day. Each contract is important as a stepping stone to developing business cooperation and increasing trade turnover. Our task is to help the business community to expand cooperation and reach new indicators, both in terms of trade turnover and the number of contracts and participants.